

ОЛ-ФАРАБИ АТЫНДАҒЫ ҚАЗАҚ ҮЛІТТҮҚ УНИВЕРСИТЕТІ
КАЗАХСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ АЛЬ-ФАРАБИ
AL-FARABI KAZAKH NATIONAL UNIVERSITY

ЭКОНОМИКА ЖӘНЕ БИЗНЕС ЖОГАРЫ МЕКТЕБІ
ВЫСШАЯ ШКОЛА ЭКОНОМИКИ И БИЗНЕСА

Қаржы кафедрасы
Кафедра финансов

VI ХАЛЫҚАРАЛЫҚ
ФАРАБИ ОҚУЛАРЫ
Алматы, Қазақстан, 2-12 сәуір 2019 жыл
Студенттер мен жас ғалымдардың
“ФАРАБИ ӘЛЕМІ”
атты халықаралық ғылыми конференция
МАТЕРИАЛДАРЫ
Алматы, Қазақстан, 8-11 сәуір 2019 жыл

VI МЕЖДУНАРОДНЫЕ
ФАРАБИЕВСКИЕ ЧТЕНИЯ
Алматы, Казахстан, 2-12 апреля 2019 года
МАТЕРИАЛЫ
международной научной конференции
студентов и молодых ученых
“ФАРАБИ ӘЛЕМІ”
Алматы, Казахстан, 8-11 апреля 2019 года

VI INTERNATIONAL
FARABI READINGS
Almaty, Kazakhstan, April 2-12, 2019
MATERIALS
International Scientific Conference
of Students and Young Scientists
Almaty, Kazakhstan, April 8-11, 2019

Алматы
«Қазақ университеті»
2019

Ответственные редакторы:

Сагиева Р.К.
Бимендиева Л.А.
Жидебекқызы А.
Арзаева М.Ж.
Садыханова Г.А.
Тургинаева А.Н.
Нурмагамбетова А.З.
Досжан Р.Д.
Кондыбаева С.К.
Ахметова З.Б.
Товма Н.А.
Сырлыбаева Н.Ш.
Қабылқайратқызы Р.
Ибраева Л.М.
Кишибаева Б.С.

Материалы международной научной конференции студентов и молодых ученых
“Фараби әлемі”. Алматы, Казахстан, 8-11 апреля 2019 г. – Алматы: Қазақ университеті,
2019. – 233 с.

ISBN 978-601-04-3944-3

ISBN 978-601-04-3944-3

© КазНУ им. аль-Фараби, 2019

национальный банк будет способствовать развитию новых сервисов путем разработки рекомендаций, стандартов взаимодействия при использовании API, технических требований, обеспечивающих как развитие сервисов, так и безопасность их использования», – подчеркнули в пресс-службе регулятора.

В ближайшие 5 лет планируется решить большую часть всех этих проблем и дать возможность реальному воплощению в жизнь определению «цифровая экономика». Для этого уже сейчас запущены цифровые хабы и так называемые регулятивные песочницы, которые дают возможность молодым компаниям реализовать свои идеи, их применение и запускать их на рынок потребления. Бизнесмены, венчурные фонды, банки, иные частные и корпоративные инвесторы смогут выбирать интересующие их проекты для инвестирования, как раз через эти хабы и песочницы, но государственная поддержка будет играть роль основного драйвера развития. Основными направлениями инвестиций остаются страховые технологии и технологии в сфере регулирования. К ключевым технологиям и продуктам, в которые будут осуществляться инвестиции в среднесрочной перспективе, относятся системы линейек, электронная коммерция, а также сервисы онлайн-кредитования. В ближайшие три года наиболее перспективными направлениями финтеха станут цифровые банки.

Список литературных источников:

1. Forbes.kz. Об авторах:: Эльдияр Муратов президент SingaporeCastleFamilyOffice
2. Kursiv.kz.
3. Eu.com

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СПОРТИВНОГО НАПРАВЛЕНИЯ

Тулегенова А.Т.

Казахский национальный университет имени аль-Фараби,

Высшая школа экономики и бизнеса

Специальность “Финансы”, студент 2^н курса

Научный руководитель: Агатаева А.А.,

ст.преподаватель кафедры “Финансы”

Жизнь современного человека не проходит без физического труда. Физический труд бывает разным, но целенаправленно, можно выделить спорт. Любящий себя и свое тело человек не откажется от 1-2 часов пробежки. Первоначально спорт рассматривался как внеклассная деятельность. На данный момент спорт получает широкое развитие, что помогает развивать среди молодежи здоровый образ жизни.

В настоящее время поощряются люди, если их таланты в спорте достаточно хороши, чтобы пойти дальше. Для этого были созданы возможности различными заинтересованными сторонами, такими как развитие спортивных академий, спонсорство спортсменов и многое другое. Поэтому наблюдается в спортивной индустрии всплеск инноваций. Спорт – индустрия, которая является одним из крупнейших в мире, и затрагивает другие отрасли, включая образование и туризм, которые сосредоточены на социальных инновациях и предпринимательстве.

Вы можете думать, что активный спорт и предпринимательская деятельность не связаны, но на самом деле они имеют много общего. Как и в деловом мире, активные виды спорта толкают участников к различным активностям, и требуют от них как больших успехов, так и душераздирающих жертв. Некоторые люди начинают бизнес, чтобы улучшить качество своей жизни, другие стремятся работать на себя, а некоторые просто видят на рынке возможность, которой надо воспользоваться.

Однако иногда бывает желание использовать бизнес как средство создания позитивных изменений. Это то, что оказывает социальное влияние на предпринимателя. Профессионалы в спортивной индустрии стремились придумать новую сферу предпринимательства – спортивное предпринимательство. У великих спортсменов может быть множество черт и опыта, которые идеально подходят для перехода к предпринимательской деятельности. Фактически доказано успешными предпринимателями: Майкл Джордан, Мэджик Джонсон, Серена и Винус Уильямс.

Многие опытные спортсмены достигают максимума в начале своей спортивной карьеры, и это может быть потому, что они никогда не учатся усердно работать, чтобы сохранить свои навыки. С другой стороны, спортсмены, которые развивают сильную трудовую этику, могут иметь истинную

длительную силу. Успешные атлеты связывают свой успех не с удачей и даже не со своими навыками, а со значительным количеством тяжелой работы и дисциплины.

Анил Амбани, индийский миллиардер и председатель Reliance Group, регулярно встает очень рано, чтобы пойти на длинные пробежки, прежде чем начинать свой напряженный рабочий день. Он заявляет: «На более глубоком уровне бег – это расширение границ, реализация своих возможностей».

Бег – это активный спорт, который требует сосредоточенности и стремления к успеху, и это очень важно для успеха в предпринимательстве.

Ни у одной спортивной суперзвезды не было ни одного победного рекорда без нескольких потерь или неудач. То же самое относится и к предпринимателям. Потери следует рассматривать как возможности обучения, которые помогут вам улучшить свои навыки, а не как неудачи.

Ричард Брэнсон, основатель Virgin Group, является отличным примером того, как усердная работа и позитивный настрой на потери могут принести успех. Он увлекается приключенческими и даже опасными видами спорта, такими как кайтсерфинг. Брэнсон заявляет о кайтсерфинге: «Когда ты учил тебя бы затянуло под воду на 100 футов, и ты молишься, чтобы не наткнуться на риф».

С помощью этих видов активного спорта предприниматели могут улучшить свою устойчивость, и это может быть использовано в их работе для творческого подъема.

Спортсмены регулярно оцениваются тренерами и могут даже подвергаться критике со стороны средств массовой информации, болельщиков и других. Для некоторых людей может быть легче воспринимать эту обратную связь как негативную, но главные звезды спортивных состязаний учат на конструктивной критике, чтобы они могли улучшать свои достижения и достигать новых уровней успеха своими усилиями.

Предприниматели могут также извлечь выгоду из критики. Вместо того, чтобы воспринимать критику как негативную, можно использовать эту информацию позитивно и конструктивно. Ни один спортсмен или предприниматель, занимающийся активными видами спорта, не является идеальным в всех областях, и это означает, что есть много возможностей для улучшения, благодаря обратной связи.

Успешные спортсмены постоянно тренируются, чтобы усовершенствовать свои навыки. У них есть исключительная мотивация для улучшения, и они никогда не удовлетворены существующим положением вещей. Точно так же, самые успешные предприниматели никогда не верят, что в настоящее время у них есть все, что нужно для достижения вершины успеха. Сосредоточив внимание на самосовершенствовании, предприниматели и спортсмены могут достичь еще большего. Это включает в себя улучшения в личной и профессиональной жизни. Желание постоянно совершенствоваться – это черта, которая может отличать успешных предпринимателей от других.

Как предприниматели, так и спортсмены, занимающиеся активными видами спорта, должны уделять значительное количество времени и энергии решению своих задач и совершенствованию различными способами. Это требует большую жертву, но самые успешные люди не фокусируются на этой жертве как на негативном. Предприниматель может стать большим лидером для многих, в том числе для своих сотрудников в бизнесе. Т.к. именно предприниматель может создать позитивную творческую среду для своих сотрудников.

Сергей Брин, соучредитель Google и президент Alphabet Inc., является успешным профессионалом, который, как известно, приезжал на встречи в спортивной одежде и даже на роликовых коньках. В свободное время он регулярно подталкивает себя к тому, чтобы получать удовольствие от жизни. Это включает в себя участие в активных видах спорта, таких как прыжки с трамплина, хоккей и трапеция. Благодаря этой деятельности он регулярно подвергает себя новым впечатлениям и проявляет авантюризм. Все это необходимо для успеха предпринимательства.

Многие виды активных видов спорта дают уроки, которые необходимы для успешного предпринимательства. Если вы ищете способ улучшить свою профессиональную жизнь, то изучение того, как ведущие предприниматели регулярно участвуют в активных видах спорта, может оказаться разумной идеей. Благодаря этим усилиям можно найти различные способы улучшить свои деловые навыки, участвуя в различных видах спорта.

Кроме спортсменов-профессионалов предпринимательскую деятельность в сфере профессионального спорта используются профессиональными спортивными организациями различного уровня. При этом, как показывает практика, предпринимательский доход у данных организаций может аккумулироваться за счет:

-непосредственной реализации «конечного продукта» профессиональной спортивной деятельности;

-продажи товаров, выполнения работ и оказания услуг, тесно связанных с физкультурой и спортом в общем, и профессиональным спортом в частности; осуществления так называемой неспортивной предпринимательской деятельности, т. е. напрямую не связанной с профессиональным спортом.

Доход профессиональных спортивных организаций составляет от поступления платы за переход спортсмена из одной организации в другую, а также оказания услуг другим профессиональным спортивным организациям в форме предоставления на возмездной и срочной основе спортсменов для занятия профессиональным спортом, продажи билетов зрителям спортивно-зрелищных мероприятий и т. д. При этом следует учитывать, что одним из важных источников получения дохода профессиональными спортивными организациями выступают указанные трансфертные суммы. Данная плата по своей природе, как представляется, выступает способом возмещения расходов (затрат) получателя трансфера (профессиональной спортивной организации) на конкретного спортсмена-профессионала, покидающего соответствующую профессиональную спортивную организацию. Конечно, рассматриваемая сумма обычно включает в себя и иные составляющие, например, прибыль получателя трансфера

Спортивная индустрия обширна и растет, ее стоимость оценивается в миллиарды долларов во всем мире. В то время как глобальный экономический спад повлиял на спорт, возможности продолжают существовать, особенно «захватывающие, ценные возможности для любителей спорта», например, в одних только Соединенных Штатах спортивный рынок оценивался в 20 веке примерно в 400 миллиардов долларов, в том числе доход, полученный от продажи профессионального спорта, спортивного инвентаря, спортивной одежды и спортивной обуви. По оценкам PriceWaterHouseCoopers, глобальные расходы на спорт увеличиваются в разы, например, на 4% увеличились с 2009 по 2013 год, с 114 млрд. до 133 млрд. долларов. Многочисленные факторы повлияли на рост потребления спорта – это «спортивизация общества» путем изменения социальных установок и ценностей, а также политика и экономика подтолкнула развитие спортивного направления в предпринимательстве. К силам, влияющим на потребление спорта, относятся глобализация, демократизация, роль спорта и спортивных мероприятий в обновлении городов, в том числе последствия для гражданской гордости и экономического развития и технологические достижения, включая спутниковое телевидение и интернет.

В итоге можно однозначно сказать, что предпринимательство и спорт в Казахстане могут стать почкой к построению крупной финансовой структуры, что влияет на развитие страны и каждого человека, и предпринимателя.

Список литературных источников:

1. Скачкова Г. С. Особенности регулирования трудовых отношений в области физической культуры и спорта // Трудовое право. 2002. № 5. С.65–73.
2. Об особенностях предпринимательской деятельности в профессиональном спорте см. также: Наськович В. П., Челышев М. Ю., указ. работа.
3. <https://obrazovaka.ru/alpha/j/dzhonson-medzhik-johnson-magic>.
4. <https://www.peoples.ru/sport/basketball/jordan>.

РАЗВИТИЕ РЫНКОВ ДЕРИВАТИВОВ В КАЗАХСТАНЕ

Есенова А.К.

Казахский национальный университет имени аль-Фараби,

Высшая школа экономики и бизнеса

Специальность "Финансы", студент 2^{го} курса

*Научный руководитель: Агатаева А.А.,
ст.преподаватель кафедры "Финансы"*

В современных экономических условиях, что характеризуется высокой волатильностью процентных ставок, валютных курсов и цен, а также возрастанием финансовых рынков, использование производных финансовых инструментов приобретает особую актуальность. Активное развитие рынка деривативов объединило мировой финансовый рынок, и стало механизмом перераспределения капитала из одной сферы в другую. В течение последних десятилетий виртуальный капитал обращался из рынка IT-технологий на ипотечный рынок, после на рынок нефти и других сырьевых товаров, затем на рынок золота и на рынок биржевых фондов.